



Wir begleiten Menschen
zum Ziel.

20
Jahre

Ihr Berater, Trainer und Coach:

Jürgen Schimmel

INHABER UND UNTERNEHMER



Von den Erfolgreichen lernen

SCHIMMEL & BERATUNG

Greta-Jünger-Weg 10, 30916 Isernhagen / Hannover

Beraterprofil Jürgen Schimmel

Name: Schimmel
Vorname: Jürgen
Status: verheiratet, 2 Kinder + 2 Kinder



I. Ausbildungen / Ergebnisse / Abschlüsse

- Betriebswirt öffentliche Verwaltung / Krankenkassen
- Ausbildereignungsprüfung
- Beobachter für Assessmentcenter
- Trainerausbildung / lfd. Weiterbildung
- Controllerausbildung
- Buchautor (2004 - Der König lebt / 2010 - Der König spricht / 2013 – Ich bin der König auf meinem Kiez) / 2016 - TEMP-COACHING®
- Businesscoach - Livecoach
- Qualitätsmanager DIN EN ISO 9001
- Qualitätsauditor – DIN EN ISO 19011
- Lizensierter TEMPUS® Berater 2011
- Profil Value – Berater - 2012
- Marktanalyst BDU – 2013, 2014, 2015, 2016, 2017, 2018
- Lizensierter Wingwave® – Coach – 2014
- **Patentierung** durch Patentamt München 2015 / 2017– 2018
Ich bin der König auf meinem Kiez® + TEMP-COACHING® + Bridgetake® + Schimmel2go®
- **Erfinder** der Denkmal-Karten®, Denkmal-Weiter-Karten®, Denkmal-Anders-Karten®, Mach-Mal-Karten®, MACH-MAL-DISG-ANDERS-Karten®
- Lizensierter TEMP-Coaching® - Mastertrainer 2019
- Dozent Technische Universität Braunschweig im Bereich Führung + Kommunikation

II. Berufserfahrung

1980 – 2008

Öffentliche Arbeitgeber in den Funktionen:

- Kundenberater
- Innenrevision
- Gesundheitsmanagement
- Vertriebssteuerung
- Geschäftsführer
- Personal-Controller

20
Jahre

05.1999 – lfd.

freiberufliche Tätigkeit als Trainer, Berater und Coach

Von den Erfolgreichen lernen

III. Arbeitsschwerpunkte und 4 starke Marken®

- **Experte für das Thema - Mit Werten in Führung gehen – Entwicklung und Gestaltung einer Wertekultur** für die individuelle Praxis – mit dem Modell - **Ich bin der König auf meinem Kiez®** 
- **Experte für das Thema Führung und Kommunikation** – Selbstführung / Mitarbeiterführung / Unternehmensführung und **Coaching** – der individuelle Mensch im Mittelpunkt und in der Klarheit – mit den Klartextmachern
- **Experte für das Thema – Vertrieb und Verhandlung** – mit Selbstvertrauen und den richtigen Fragen zum Erfolg – den Kunden erkennen, seinen Bedarf verstehen und eine langjährige Beziehung aufbauen und gestalten
- **Experte für werteorientierte Konfliktklärung und Konfliktberatung** – mit der richtigen Art und Weise zu einem gemeinsamen Ziel

- **Experte für Visionsarbeit** – Zielsysteme und Unternehmensausrichtungen inkl. der Prozessanalysen, Kundenprozesse, Finanzprozesse, Mitarbeiterprozesse und Messverfahren und Produktinnovationen – zwischen 10 und 500 Personen
- **Experte für RTSC-Konferenzen** – Großgruppenveranstaltungen zum Thema Veränderungen zwischen 20 und 500 Personen im Rahmen von **SCHIMMEL2GO®**
- Personalfortbildung in den Bereichen Führung, Kommunikation und Motivation, Konfliktmanagement; Beurteilungen, Zeitmanagement und Arbeitsorganisation, Moderation & Präsentation, Gesprächs- und Verhandlungsführung, Einführung von Zielsystemen, Teamentwicklung sowie Kundenorientierung für öffentliche Verwaltungen, Gesundheitswesen, Handwerk und Wirtschaft.
- Unterstützung bei der Einführung eines Beurteilungssystems sowie Schulung der Führungskräfte auf das neue System bei mehreren mittelständischen Unternehmen im Bereich der Wirtschaft und öffentlichen Verwaltungen.

- Training für sicheres Auftreten im Kundenumgang für Führungskräfte, Rechtsanwälte, Kundenberater, Verkäufer und LKW-Fahrer.
- Entwicklung von Zusammenarbeit im Unternehmen und zu den Schnittstellen außerhalb des Unternehmens mittels **Bridgetake®**.
- Durchführung von Workshops innerhalb von Organisationsentwicklungsmaßnahmen, QM-Systemen, Prozessentwicklungen
- Projekt- und Innovationsbegleitung über 2 bis 5 Jahre
- Personalgestaltungssysteme – A, B, C – Mitarbeiteranalysen - A- und B-Mitarbeiter finden und halten – Führungskultur nachhaltig ändern
- Einführung von Personal- und Organisationsentwicklung
- Installation von TEMP® Managementmethoden
- Einzel-Coaching mit der **TEMP-COACHING®** Methode



IV. Auftraggeber (Ausschnitt)

- Unternehmen aus dem Bereich Bauhandwerk / Fertigung
- Unternehmen im Bereich Physik / Optik
- Unternehmen im Bereich Physik / Elektrotechnik
- Kunststoffverarbeitungsunternehmen
- Einrichtungen für Menschen mit Behinderung / Lebenshilfe
- Landkreise / Stadtverwaltungen
- LKW-Transportunternehmen / Güterverkehr
- Gartenbauunternehmen
- Steuerberatungsunternehmen
- Busunternehmen
- Textilunternehmen
- Medienbranche
- Baustoffhandel
- IT-Dienstleistungen
- Krankenhäuser / Klinken / Reha-Kliniken
- Arztpraxen / Zahnarztpraxen
- Stadtwerke / Energieversorger
- Unternehmen der landwirtschaftlichen Versorgung
- Sanitätshäuser / OT / OST / Reha
- Krankenkassen
- Banken, Sparkassen und Finanzberatungen
- Schiffbau
- Versicherungen
- Industrieunternehmen – Fertigung – Automation – Maschinenbau
- Automobilzuliefer-Industrie

V. Berufserfahrungen (Detaillierung)

- Kundenberater (4 Jahre)
- Geschäftsstellenleiter (2 Jahre)
- Gesundheitsförderung / allgemein und betriebliche (2 Jahre)
- Öffentlichkeitsarbeit (2 Jahre)
- Innenrevision (2 Jahre)
- Vollstreckungsbeamter (2 Jahre)
- Regionalleiter (2 Jahre)
- Geschäftsführer (2 Jahre)
- Vertriebssteuerung (2 Jahre)
- Personal-Controller (5 Jahren)
- **Berater, Coach, Trainer (20 Jahre)**

VI. Handlungsprinzipien

- Einfühlungsvermögen / Empathie (Pastorensohn / werteorientiert)
- Freude an der Arbeit / Humor / Berufung
- Absolute Zuverlässigkeit / Diskretion / Güte / Klarheit / Fleiß
- Eigene Erfahrungen als Mitarbeiter und Führungskraft in unterschiedlichen Positionen (28 Jahre)
- Hohe Flexibilität und Zielorientierung
- **Koordination eines Trainer- und Beraterteams / Austausch (11 Berater)**
- Unser Ziel ist, die **Begleitung zum Ziel des Kunden**
- Laufende Weiterentwicklung und Fortbildung
- HOLISTIC nach dem SCHIMMEL-Prinzip / Ganzheitlicher WERTE-Ansatz

VII. Freizeitgestaltung

Volks-Triathlon, Skifahren, Motorradfahren, Lesen, Weiterentwicklung und Lernen

VIII. Motto

„Ich liebe es, wenn ein Plan funktioniert.“ (Zitat: A-Team – Hannibal Smith)